

Partnerlieferanten-Reglement

¹ Partnerlieferanten von HWS sind Hersteller und Materiallieferanten bzw. Organisationen von solchen aus dem In- und Ausland, welche sich mit HWS verbunden fühlen, handelstreu sind und Aufgaben und Zielsetzungen des organisierten Holzwerkstoffhandels finanziell unterstützen.

² Über die Anerkennung und Aufnahme als Partnerlieferant entscheidet der HWS-Vorstand. Zu dessen dauernden Aufgaben gehört es auch, neue Partnerlieferanten zu gewinnen.

³ Partnerlieferanten unterstützen HWS mit jährlich wiederkehrenden Beiträgen. Die Beitragshöhe bestimmt sich nach den vom HWS-Vorstand definierten Partnerpaketen (siehe separate Broschüre). Basis der Zusammenarbeit zwischen HWS und Partnerlieferanten bildet die Partnerlieferanten-Vereinbarung.

⁴ Partnerlieferanten werden zu den ordentlichen Generalversammlungen von HWS eingeladen. Sie geniessen an solchen Veranstaltungen jedoch kein Stimmrecht und auch kein aktives und passives Wahlrecht.

⁵ Partnerlieferanten haben indes das Anrecht auf eine Vertretung und auf ein Stimmrecht in den HWS-Kommissionen Berufsbildung, Betriebswirtschaft und Technik.

⁶ HWS ist Ansprech- und Vertriebspartner für die Vermarktung der Produkte der Partnerlieferanten und unterstützt sie dabei mit seinen verbandlichen Instrumenten:

- HWS bzw. dessen zuständige Gremien nehmen jederzeit Anliegen der Partnerlieferanten in Bezug auf die Vermarktung ihres Produktangebots und die Zusammenarbeit mit HWS entgegen und suchen nach einvernehmlichen Lösungen. Diesem Zweck dienen auch institutionalisierte, periodische Partnertreffen mit der Vielzahl oder mit Gruppen von Partnerlieferanten sowie Einzelgespräche.
- Im Rahmen der Realisierung von Aufgaben und Zielsetzungen von HWS werden Interessen der Partnerlieferanten bestmöglich berücksichtigt. Dies gilt insbesondere in Bezug auf Marketing- und Werbeprojekte sowie die Produktion technischer Dokumentationen.
- Die Partnerlieferanten geniessen das exklusive Recht, an den periodisch organisierten HWS Meet-In als Aussteller aufzutreten, ihre Produkte zu präsentieren und den persönlichen Kontakt mit HWS-Mitgliedern zu pflegen. Für die Teilnahme am HWS Meet-In wird ein Ausstellerbeitrag für die Standmiete verrechnet.
- HWS unterstützt die Partnerlieferanten bei der Organisation und Durchführung von Schulungs- und Informationsanlässen, welche den Gesamtverband oder dessen Zielgruppen zum Zielpublikum haben. Bei der Planung und Durchführung eigener Schulungs- und Informationsanlässe trägt HWS den Interessen der Partnerlieferanten Rechnung und bezieht bzw. lädt sie je nach Stossrichtung zu solchen Veranstaltungen ein.
- Die Partnerlieferanten werden über Verbandsgeschäfte und -aktivitäten, welche ihren Wirkungskreis tangieren, informiert. Sie erhalten entsprechende HWS-Rundschreiben, ebenso den HWS-Jahresbericht.

⁶ Die Beiträge der Partnerlieferanten stehen HWS grundsätzlich zur freien Verfügung. Sie dienen insbesondere der Erfüllung von Aufgaben und Zielsetzungen von HWS.